99-36

: (

가 ,

.

, .

가 .

, .

가 , 가

.

	ľ	1
1.		
가		
가	가	
		•
		,
	,	
	·	가
	•	가
	71	
	가	

- i -

```
2.
                                                       가
                               가
                                                       )
                                                가
        가
    가
                                             (self-learning)
                             (dynamic)
가
                         가
```

3.		
,		가 .
,		
,	·	
가		
, .		
,	,	가 .
,	가	
4.		
,	(size)	(diversity)

,	
	(outsourcing)
,	. (asymmetry)
,	가 ,
	•
5.	
	가
,	가 가
,	

•		. 1
1.		. 1
2.		. 3
3.		. 4
4.		. 4
•		. 7
1.	***************************************	. 7
2.		19
3.		28
		41
1.		41
2.		
3.		
٠.		03
•		

•	95
1.	95
2.	106
	113
	115
ABSTRACT	121

8	- 1>	<
42	- 1>	<
, 55	- 2>	<
61	- 3>	<
62	- 4>	<
	- 5>	<
91	- 6>	<
112	- 1>	<

27	 가	- 1]	[
31		- 2]	[
33		-3]	[
35		-4]	[
59		- 1]	[
64		- 2]	[
92		- 31	Г

•

1.

(globalization) (information technology) 가 (human capital) (social capital), ' ____, , 가 가

, 가

, (network)

'90 가

가 , ,

. 가 , , , , , , , , , , , , ,

·

- 1 -

가

가

가 가

가 (concept)

(base)

- 2 -

2.

가.

, 가 ,

가

(optimization) ,

가 .

•

, ,

가 .

•

,

.

3.

,

,

가 가 .

4.

가 ,

.

가 ,

가()

1. 가. 1) (net) (work) (relation ship) (organization) 가 가 가 가 (key word) 1930 (Roethlisberger and Dickson, 1939) , 1950 1980 (Hakansson, 1982; 1987) (actors), (activities), (resources) (connect) (control)

- 7 -

가

(position),

. ---

가 . (Powell, 1990) (market)

(hierarchy)

, 가 . < -1> 가 ,

.

< -1>

,		
가		
,	. ,	,
,	,	,

: Pow ell(1990), p.300, (1999a), p.192

, 가

가

가 가 (complementarity) (interdependence) (indebtedness) (reliance) 가 가 (Nohria and Eccles, 1992) (Baker, 1991) (self-adaptability) (differentiation) 가 가 (Chisholm, 1998) (Cummings, 1998) 가

,

- 9 -

.

. 가

가 .

2)

network) , (Trist, 1985), (Finsrud, 1995), (1998) ,

가

.
, 기 (conceptual system) .

,

(base) フト

, (合)

, (合)

(loose-coupling) 가 가 가 가 (self-regulating) (Melin, 1989), (Easton and Lundgren, 1992), (Hakansson and Snehota, 1995) 가 가 (evolution) 가

- 11 -

가 (position), 가 가 가 가 가 1) 가 가 가 가

(Evan, 1966);

가

가

- 12 -

(Warren, 1967))

가 (location)가 가 (Knoke, 1996)가 가 가 (placeless) 가 (knowledge growth) 가가 (Hage and Powers, 1992)) 가 , 가 (shock) (Kanter, 1995) 가

- 13 -

(competence),

(concepts),

asset),

(intangible

(connectedness)

,1) (Perlmutter and Trist, 1986) 가 (1998) 가 가 1970 가 (belief) 가 (value) 가 가 20 가, (the law of the jungle) (invisible hand) 가 가 (Laszlo, 1994)). , 가 가 가 2) 1) (Kanter, 1995)

- 14 -

가 .2) 가 가 가 가 가 가

- 15 -

(Trist,

(messes),

2)

1983)

(Ackoff, 1974)

(problem domains)

가 가 (), (coordination) .3) (Herbst, 1976)가 가 가 가 가 가 가 가 가 가 , 1980 가 3) (1998)

•

가 가 가 가 가 가 가 가 3) 가 가 가 (mobility) 가 (Cairncross, 1997)), 가 ((Cox, 1997); (Storper, 1997)).

- 17 -

가

가 가 , 1999b). , 1999a; 가 가 .4) 가 가 가

- 18 -

4)

IMF

,

. 가 , , ,

.

, , 가 가

.

2.

가.

7 7 7 , (Becker, 1962) (human capital theory)

가 가 . , ,

가 가 가 가 가 가 . (social capital) 가 가 가 가 가 가 가 가 .5) 5) (hold-up 가 가 problem), () 가 가 (1999c)

- 20 -

가 가 가 가 가 가 (Burt, 1992a)). 가 (correlation) (Marsden and Herlbert, 1988)). (Coleman, 1988);

(size)

- 21 -

(Boxman, De Craaf, and Flap, 1991)). 가 가 .6) 1) (real network) 가 (virtual network) (Shapiro and Varian, 1999)). , ATM 가 가 (node)가 (invisible) 가 .7) 6) (1992a)

(Mitchell, 1969)

7)

```
(strategic
1998).
alliances),
                  (consortium),
                                        (venture business)
     가
(workflow network),
                                  (communication network),
        (friendship network)
                                                     (Ibarra, 1992)).
 가
                      가
    (dyadic relation)가
                                         가
                                            가
                      가
```

- 23 -

	(static network)		(dynamic network),
(formal	network)		(informal network)	
	·			
	,			,
			•	
		가	. (1992)	
	가	,		
가		,		
.8)	,		(quasi-structure)	
(Schoon	hoven and Jelineck, 19	90)).	(
	, 가			
	,		가	
				71
			,	가
	가		가	(Lincoln,
1982)				
8)	(1992)			(prescribed
netwo netwo				(emergent

- 24 -

가 가 가 가 (Monge and Eisenberg, 1987) 가 가 가 가 가 가 (density) (cohesion), (equivalence), (brokerage) (range), .9) 2) 가 가 가 가 (density)

가

가 가 가 가 가 가 (hub-spoke network), (intermediary network) (peer-to-peer network), 가 ((Harrison and Weiss, 1998)). - 1] (a) (Community-Based Organizations; CBO) (Community Development Corporations; CDC)가 가 CBO, CDC,

(b)

가

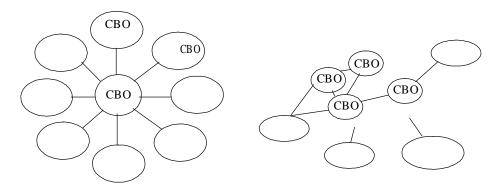
CDC - 1]

CBO

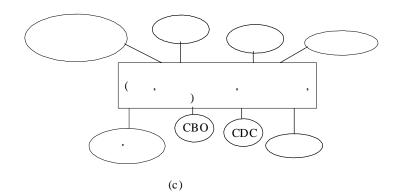
[

,

- 가 CBO CDC가



(a) - (b)



[-1] 가

[-1] (c)

CBO, CDC, , , ,

가 가 가 가 가 가 가 , 가 **3.** 가. (optimization) 가 (benefits) (cost) 가 가 ,10) 가 가 10) 가 가 가 (

가 가 .11) 가 가 가 (efficiency) (effectiveness) 1) (size)가 가 가 11) 가

- 29 -

가 가 (economies of scale)7 가 .12) 가 가 가 가 가 가 가 (size) (diversity) (structural hole) (1992a, 1992b) (contacts) 가 가 가 (structural (cohesion) 가 12) (1999) 가 가

- 30 -

equivalence)가

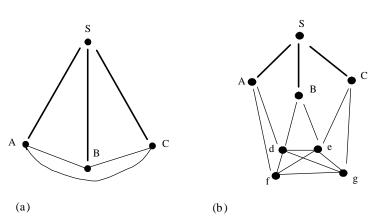
가 . [- 2]

S A, B, C A, B, C A, B, C

(strong tie)가 . [

, 가 A, B, C -2]

가



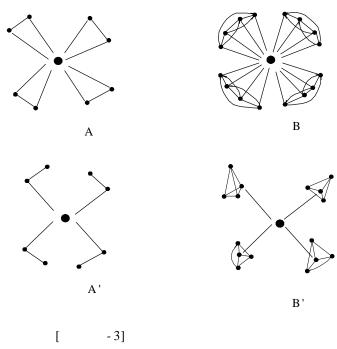
- 2] : (1992a), P.66

S [- 2] A, B, C

d, e, f, g S A, B, C . [-2] S A, B, C 가 A, B, C 가 가 가 가 가 가 2) (efficiency) (effectiveness) (1992a) 가 가 , [Α' -3] A В В' 가 가

- 32 -

가 가 , , , , 가 가 가 가 가



, ,

P.68

: (1992a), P.64

가 [가 -3] Α' В' 가 (1992a) . [-4] 45°, (maximum efficiency) A 가 가 ,13) (minimum efficiency) 가 В 가 13) 가 1 [-4] 45° A

B (effective network size) 1

[-4]

((1999a), P.71

가 A
, A B
, 가
.
가
.
가
.
가
.
기
.
기
.
기
.
기
.
(CEO) (board of directors)

```
(saturation)
                                      (saturation for optimization)
                                                     C, D
                                           A
                                           )가
                          (
C
                                 가
                               가
                                                            가
                                                    가
        D
           가
          가
                                  가
                                       가)
                                                    C
                                                          D
                                        가
                                    가
            가
                                                        가
                                                        가
                              100%
                                          (uncertainty)
                               ( , C, D )
           ( , A )
                                                     가
                                  [
                                         -4]
                가
                                  가
                                         가
```

- 36 -

가 가 가 (1992), (Krackhardt, 1992) 3) (cohesion) (autonomy) 가 가 가 가 (strong tie) 가 가 (weak tie) .15) 15) (Granovetter, 1973) 가 (cluster)

A

C

D

- 37 -

```
가
            , 1982;
                                 , 1992).
(interdisciplinary)
     (innovative idea)가
           가
                                            (
                                                   , 1992).
                                                           (trade-off)
                                                               가
                            (complementarity)
                   가
                  (similarity)
                                            가
                      (homogeneity)
                                                       가
                                                            가
```

- 38 -

((Galaskiewicz and Shatin, 1981)), 가 가 가 가 가 가 가 (stability) 가 (fluidity) 가 가 가 ((Kaplan, 1984)). 가 (innovative project) 가 가 (Eccles and Crane, 1987)).

가

- 39 -

가 .16) 가 가 가 (hierarchy) (agent) (principal-agent) 16) 가 가 .

(1992b) ch.2

- 40 -

•

1.

가.

. 가 20

· , , 가 가

가 가 .

. , .17)

17)

•

가 ,

·

,

(grass-roots)

,

: (1998)

, 가

, 가 가

.

· ,

, ,

, ,

•

(dyadic relations) , (triadic relations)

가 .'(1)

19 20

가

가 (hierarchy) 가

가

가

.'(8)

.'(14) .'(

- 44 -

4) .'(13) 가 가 [3 , .'(4) · ,
.'(5) 가 () . , , , 2) .'(.'(19) .'(13

- 45 -

.'(3) ,18) 가 .'(9 ④ .'() 가 가 가 2 , 3 , 가 18) 39 , 59), 7 , 18)

- 46 -

, ·

가 .

, ,

,

, . 가

가 ·

•

. 가 .

가 (position), (action) 가 ,

, 가 , ,

(coordination) 가

- 47 -

 オ
 カ

 カ(1989)
 カ

 (正) (externality)
 カ

가 가 가 ,

.'(13)

, 가 , .

- 48 -

가 가 .19) 가 가 가 가 18 20 , 25 , 9 24 , 22 7 23 30 , 16 26 12 16 , 21 , 23 , 24 가() 가 가 가

.

가 3

19)

,

가 ,

가 , 가 . 가

가 .

가 .

가 .

•

1) 가

가 . 가 ,

.

가 , 가 가 .

가 · · , · · ,

,

·

가 가 '가, .'(7 ①) .'(7 ②) 가, 가 가 가

가,

(saturation)

- 52 -

가

.20)

가 (weak tie)
가 가 : '(2)
' (13)
' (13)
' (가 : ' 기 : '

가

20)

, , ,

, ,

.

가 .

,

•

2)

. 19 < -2>

. 가

. 가

가 가 '' . 19 '

. 기 가 ·

.

<	- 2>	,	

•	· : 15 ()	•
o	• :	,
۰	- - -	:
。 가	-) : '
•	,	:
•		

가 가 가 .

가 , .

. •

, 가

•

가 가 가 가 가 가 19 가 21) 18 가

.21)

, ·

가

가 .

가 .

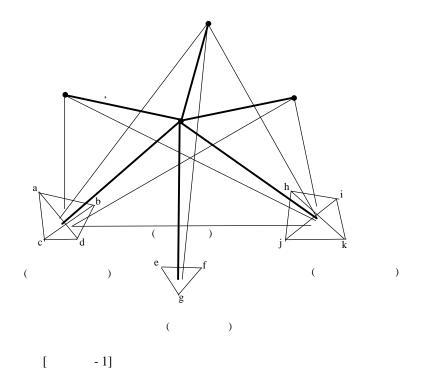
가 . 가 ,

.

· 가 가

- 57 -

가 가 .22) 가 가 가 가 [- 1] 가 가 (cluster) ,23) 22) 18). 23) [-1]



,

, · 가

(power) (position)

,

가 [-1]

가 가 가 가 .24) 가 가 가 가 가 가 (saturation) (optimization for saturation) 가 가 가 가 24) () 가 가 가

- 60 -

,

3)

, , ,

, 가

< -3>

	•			
	0			
	•			
	•			
	•			
	• •			
•	•			
	•			
	•			
	•			
• •	0			
	•			
	•			
	•			
	,			
	•			
	•			
	•			

: 「 」, , 1999, p.110.

· , 가 · ,

.

가 .

.

가 < -3> .

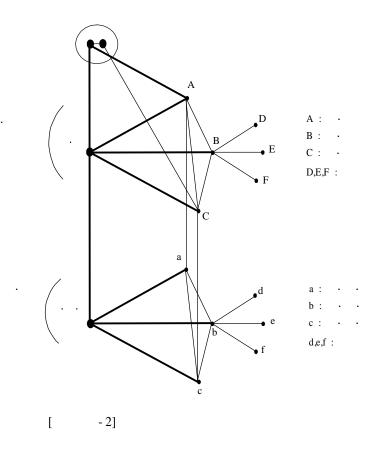
,

< -4>

·	
· 1 · 1 · 1 · 1 · 7 · 7 · (3)	· · · 1 · · · 1 · · · 1 · · · 1 · · · (3)

: , r , 1999. p.111.

)가 < 가 가 [-2] . [- 2] A, B, C, a, b, c) 가 - 2] [가 가 .



·

가 가 (power) (position)가 , [-2] 가 가 가 가 가 가 가 가

가 가 가 가 가 가 가 가 가 가 가) 가 가 가 가 가 (Private Industry Council)

- 66 -

가

, 가

2.

가.

.

,

가 . (1998) (1999) ,

,

가 . 가

· 가 , 가

(, 1998), フト . () フト

기 ()가 () 가 . ,

가 .

가 (, 1998), 가 가

가 .

·

가 (, , ,

- 68 -

가 가 가 가 (, 1997; , 1998), · 가 가 가 가) , 1998; (가 1997; , 1998),

·

.

,

(, 가)가 , (, 1997)

•

,

.

_	<i>E</i> \
_	-7)

 - 3 /		
 0	o	• (,)
- 가	- ,	, , 가
o .		
-		_
-		
o		
	0	0
, ,	•	•
-		
	-	-
o ,		
	-	o
o	()가	_
-	가	가
 가		o
	(
)	
. ()	가	· (,
	-	- ()
		(, 가)
가	o .	o
-		-

가 가 가 - 5> 가 가 , 1998), 가 .25) 가가 , 1998).

- 72 -

(1998)

25)

가 가 가 가 (linkage) 가 가 가 가 가

(

, 1998)

- 73 -

가

가 (outsourcing) .26) 가 가 가 가 가 .27) 가 26)

가 (, 1997; , 1998). - 74 -

27)

1995

(1998)

1)

(, 1996). 가

,

- 75 -

가 , 1996) 2 가 가 가 (1998) 가 가 가 가

가

- 76 -

, 가

.29) 가 가 가 가 (disorderly) 28) 가 가 가 29)

가 (

- 77 -

(1998)).

.28)

가 .30) 가 가 가 가 (1998) 가 30) 가

- 78 -

가 가 .31) (, k%) .32) 가 가 가 31) 가 (matching fund) 가 (1998) 32)

- 79 -

가

·

,

. 가

· · 가 가

,

· ,

.

· 가 · 가 · 가

가 (outsourcing) 가 가 .33) 가 가 가 33) 가 가

- 81 -

가 .

. , 가

, 가

. CETA (Comprehensive Employment

가 , · 가

가 .

CETA ,

JTPA .

, , 가 .

· , , , , , , , 가

- 82 -

가 가 .34) () 가 3. : 가. JTPA (Job Training Partnership Act)가 1982 34) (1998)

- 83 -

가

가

가

(Private Industry Council) (local) () JTPA가 CETA (Comprehensive Employment and 가 Training Act) JT PA 가 .35) 가 가 가

35) JTPA

. 'Such involvement is essential because it is the private sector which will employ the graduates of the training programs, and it is only those who will employ the graduates who can really define the kinds of training programs that are needed.' U.S. Senate, 97th Congress, 2nd session, Report Number 97-469, pp. 1-2.

가 가 20 (Service Delivery Area) 600 가 .36) 가 가 가 51% 가 .37) (minority) 36) 가 (, Labor Market Area Standard Metropolitan Statistical Area)

- 85 -

가

37) ,

50%

가 15%

1370

,

, 2 3 가

· ,

·

가 JTPA

 38)
 가
 ,
 가

 가
 .
 가
 ,

(Local Job Training Plan) ,

,

가 ,

38) JTPA Section 103(a)

. ' to provide policy guidance for, and exerise oversight with respect to, activities under the job training plan for its service delivery area in partnership with the government.'

가 가 (가 (full partnership) CETA (customer) (advisor) . JTPA 가 JTPA 가 가 가

- 87 -

가 가 가 (State Job Training Coordination Councils) JT PA JTPA 가 가 가 가 .39) JT PA 가 가 39)

- 88 -

가 가 가 가 가 1992

(Human

- 89 -

Resource Investment Council)

. JTPA , フト

가 가 , ,

가 JTPA 가 가 가, 가

•

, 가 가 .

, (National

Alliance of Business) ,

. 가 ,

가 .

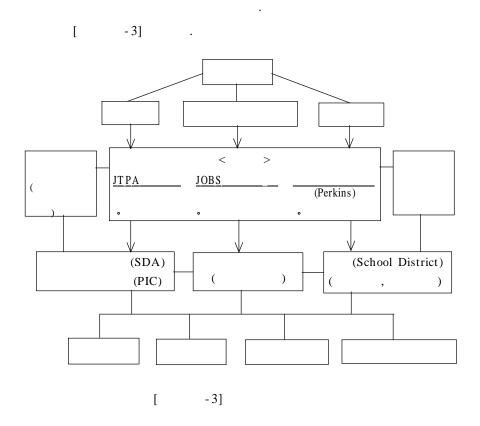
.

(Perkins)

. < -6>

< -6>							
	• JTPA, ,	, 가					
Perkins	° Council on Vocational Education)			(State			
	•	•		가			
JTPA	• SDA	가					
		(SJT CC)					
	• 8%		•				
가	• JOBS (, • PIC JTPA	가 JOBS).				
가	· 가						
	0						
	• JTPA ,						
Wagner- Peyser (• Wagner-Peyser	Perkins	JTPA				
	• PIC, SDA	(Employment	Service)				

: U.S. Department of Education, Final Report to Congress, Vol. V, 1994. (1998), p.98



가

가

가

가 가

가

(,

가

. 가

가

가 ,

가 . < -6> (,) 가

,

, 가 .

, (coordination failure)가

가 .

•

1. 가.

· 가 ,

. . 가

가 ?

가 ,

, 가 ,

•

가

가 . 가

가 가

가

가 가

가

가 가 가

- 96 -

·

.

. , 가

, 가 가 가 .

가 가

, (altruistic)

() (altruistic)

,

가 . 가 (barriers) 가 (shocks)

, 가 가 .

· , 가

가 가 , 가 가 가 . , , ,

가 , 가

가 . , 가

- 98 -

(dynamic) (learning) 가 가 가 (stakeholders) 가 가 가 가 가 가 가 가 가 가 가 가 가 가 가

- 99 -

. 가

,

가

, (universality) (particularity)

, 가

, ,

. 가가

,

가 .

, 가 .

. 가

· , 가 . , 가

. , 가

·

가 가 .

가

,

가 . 가

, , .

•

가 ()

가 . - 가 . · , · , ·

. , 가

, , 가

가 가 가 (diversity) (size) 가 가 (economies of scale)가 가 가 가 가 가 가 가 가 가

가

- 103 -

가

가

가

가

,

가 .

, (weak tie)

·

가 , 가 가

가 . ,

, (outsourcing)

. . 가

, 가

, 가

,

가 .
(asymmetry)
가 .

가 가 가 , 가

. ,

(coordination failure) 가 가 가 . ,

- (principal-agent) . 기

·

. 가 가 ,

. , 가 가

, 가 가 . .

가

, 가

· 가

2.

. 가 가 . ,

,

가 ,

,

,

,

가 가

1) 1 :

. 가 , . 가 ,

가가 , , , ,

. 가 10 ,

. 1998

r 가 .

2 (search conference)
. 1

가 . 가 1 7 7 7 7 7 7 7 7 7 7 7 7

2 가 가

가

2 ,

, (steering committee)

·

3) 3 :

.

. 가 가

· , 가

. 3 , 가

. ,

, .

,

4) 4 :

.

가 가 가 가 가 5) 5 가 (thinking) 가 가 (conceptual system) 가 가

- 110 -

가 가 가 가 가 가 가 가 가

- 111 -

가

1>

< -1>				
1	• 가	。 · 가	。 가 。 가	
(• 10		• (
,	° 2 search conference	o)	
2	• search conference	• search conference	• search conference	
	기 기	• 가	search conference	
)	,	-) (,	
3	-	• 가	0	
(-	o	•	
)	•		0	
4	-	• 가	가	
)	-	。 가		
	- 가		o	
	•	• 가	0	
5	o	-	_	
)			- 가	
,			•	

•

, 가 가 . 가

.

, 가 가

, , , , 가 .

, 가 . 가 ,

· 가

```
(1998).
(1999). "
69-75.
   (1996).
   (1997).
   (1998).
(1986). "
   a, 2.
 (1998).
(1996).
              , 14-49.
(1998).
(1999a). "
                                                           a , 8(1),
189-214.
(1999b). "
```

- Ackoff, R. (1974). Redesigning the future, New York: Wiley Interscience.
- Becker, G. (1962). Human capital: a theoretical and empirical analysis with special reference to education, Washington D.C.: The National Bureau of Economic Research.
- Boxman, A., De Graaf, P. & Flap, H. (1991). The impact of social and human capital on the income attainment of Dutch Managers, *Social Networks*, 13.
- Burt, R. (1992a). The social structure of competition, in N. Nohria and R. Eccles, eds., networks and organization: structure, form, and action, Boston, MA: Harvard Business School Press.
- Burt, R. (1992b). Structural holes: the social structure of competition, Cambridge, MA: Harvard University Press.
- Cairncross, F. (1997). The death of distance: how the communications revolution will change our lives, Boston, MA: Harvard Business School Press.
- Chisholm, R. (1998). Developing network organizations: learning from practice and theory, Addison-Wesley Publishing Company.
- Coleman, J. (1988). Social capital in the creation of human capital, American Journal of Sociology, 94, S95-S120.
- Cox, K. (1997). Globalization and the politics of distribution: a critical assessment, in K. Cox, ed., spaces of globalization: reasserting the power of the local, New York: Guilford.
- Cummings, T. (1998). Foreward, in R. Chisholm, ed,. developing network

- organizations: learning from practice and theory, Addison-Wesley Publishing Company.
- Easton, G. & Lundgren, A. (1992). Changes in industrial networks as flow through nodes, in B. Axelsson and G. Easton, eds., *industrial* networks-a new view of reality, London: Routledge, 88-104.
- Eccles, R. & Crane, D. (1987). Managing through network in investment banking, *California Management Review*, Fall, : 176-195.
- Evan, W. (1966). The Organization-set: toward a theory of interorganizational relations, in J. Thompson, ed., approaches to organizational design, Pittsburgh, PA: University of Pittsburgh Press, 173-188.
- Finsrud, H. (1995). How about a dialogue? in O. Eikeland and H. Finsrud, eds., communication perspective meets socioecological perspective, Oslo: Work Research Institute.
- Galaskiewicz, J. & Shatin, D. (1981). Leadership and networking among neighborhood human service organizations, *Administrative Science Quarterly*, 26, 343-448.
- Granovetter, M. (1973). The strength of weak ties, American Journal of Sociology, 78, 1360-1380.
- Granovetter, M. (1982). The strength of weak ties: a network theory revisited, in P. Marsden and N. Lin, eds., social structure and network analysis, Beverly Hills: Sage.
- Hage, J. & Powers, C. (1992). Post-industrial lives, Newbury Park, CA: Sage.
- Hakansson, H. (1982). International marketing and purchasing of industrial Goods: an interaction approach, London: John Wiley & Sons.
- Hakansson, H. (1987). Industrial technological development: a network

- approach, London: Croom Helm.
- Hakansson, H. & Snehota, I. (1995). Developing relations in business network, London: Routledge.
- Harrison, B. & Weiss, M. (1998). Workforce development network: community-based organizations and regional alliances, Thousand Oaks, CA: Sage.
- Herbst, P. (1976). Alternatives to hierarchies, Leiden, Netherlands: Nijoff.
- Ibarra, H. (1992). Structural alignments, individual strategies, and managerial action: elements toward a network theory of getting things done, in N. Nohria and R. Eccles, eds., networks and organizations: structure, form, and action, Boston, MA: Harvard Business School Press.
- Kanter, R. (1995). World class, New York: Simon and Schuster.
- Kaplan, R. (1984). Trade routes: The manager's network of relationships, organizational dynamics, spring, 37-52.
- Knoke, W. (1996). Bold new world, New York: Kondansha International.
- Krackhardt, D. (1992). The strength of strong ties: The importance of philos, in organizations, in N. Nohria and R. Eccles, eds., networks and organizations: structure, form, and action, Boston, MA: Harvard Business School Press.
- Laszlo, E. (1994). Vision 2000: reordering chaos for global survival,

 Langhorne, PA: Gordon and Breach.
- Lincoln, J. (1982). Intra-(and inter-) organizational network, in S. Bacharach, ed., research in the sociology of organizations, 1, Greenwich, CT: JAI Press.
- Marsden, P. & Hurlbert, J. (1988). Social resources and mobility outcomes: a replications and extension, *Social Forces*, 67,

1038 - 1059.

- Melin, L. (1989). The Field-force metaphor, in T. Covusgil, ed., advances in international marketing, 3, Greenwich, CT: JAI Press, 161-179.
- Mitchell, J. (1969). The concept and use of social network, in J. Mitchell, ed., social networks in urban situations, Manchester, U. K.:

 Manchester University Press, 1-50.
- Monge, P. & Eisenberg, R. (1987). Emergent communication networks, in
 F. Jablin, L. Putnam, K. Roberts, and L. Porter, eds., handbook of organizational communication: an interdisciplinary perspective,
 Beverly Hills: Sage.
- Powell, W. (1990). Neither market nor hierarchy: network forms of organizations, Research in Organizational Behavior, 12, 295-336.
- Roethlisberger, F. & Dickson, W. (1939). Management and the worker, Cambridge, MA: Harvard Business School Press.
- Shapiro, C. & Varian, H. (1999). *Information rules*, Boston, MA: Harvard Business School Press.
- Schoonhoven, C. & Jelineck, M. (1990). Dynamic tension in innovative high technology firms: managing rapid technological change through organizational structure, in M. Glinow and S. Mohrman, eds., managing complexity in high technology organizations, New York: Oxford University Press, 90-118.
- Storper, M. (1997). Territories, flows, and hierarchies in the global economy, in K. Cox, ed., spaces of globalization: reasserting the power of the local, New York: Guilford.
- Trist, E. (1983). Referent organizations and the development of interorganizational domains, *Human Relations*, 36(3), 269-284.
- Trist, E. (1985). Intervention strategies for interorganizational domains, in R. Tannenbaum and F. Massarik, eds., human systems

development: new perspectives on people and organizations, San Francisco: Jossey-Bass.

- Warren, R. (1967). The interorganizational field as a focus for investigation, A dm inistrative Science Quarterly, 12, 396-419.
- U. S. Department of Education (1994). Final report to congress, Vol. .

Organizing Efficient Networks of Vocational Education and Training, and Policy Implications

Korea Research Institute

Research-in-Charge: Sang-Il. Lee

1. Outline of the Study

Like many economic or sociological activities that involve sets of interconnected problem, the activities in vocational education and training (VET) involve many people and organizations that come to together to reach common goals that none of them can reach seperately. This complexity and interdependence often require extensive collaboration among various people and organizations.

The purposes of this study are to explore the characteristics and implications of the VET networks, and to provide the direction and strategies of organizing efficient networks of VET in Korea. Especially, the strategies and actual plan of organizing the Vocational Education and Training Councils which are supposed to be formed by the Vocational Education and Training Promotion Act proclaimed in 1997.

To accomplish the purposes of the study, the issues of concepts, compatibility, and optimation of the VET networks in related laws and

ordinances were reviewed, and the contents of the current VET networks were also investigated from network perspectives through the pervious related studies.

2. Major Findings

First, the network concepts are not clearly understood in the related laws and ordinances, and the members of networks are connected to one another without some principles of efficiency for optimization.

Second, the abstractness and vagueness in the related laws and ordinances make it difficult to concretize the networks in an efficient manner.

Third, because informal organizations in the local communities are not joined in the VET networks, the merits of weak tie are not utilized, and the VET networks based on the local communities are not established.

Fourth, the contents of the network-related laws and ordinances are rigid, and most of actual network activities are static. They do not prefare for rapid changes in the network environments.

Fifth, the right of decision about important network activities in the region is not given to the Vocational Education and Training Councils which are supposed to play a key role in the regional networks of VET. Furthermore, since the Councils are to be controlled overwhelmingly by the provincial governments, the Councils might be subject to be part of bureaucratic bodies.

3. Policy Recommendations

First, recognizing the notion that interdependence and complementarity are essential characteristics of the VET networks, the network members including government agencies have to reach a consensus on the way of organizing and operating the networks based on horizontal relations rather than hierarchical relating among them.

Second, it is desirable to clarify each member's rloe and responsibility of the network activities. Especially, The roles that are clearly designed should be assigned to industry and provincial government.

Third, proper incentives to participate in the VET networks and to develop a system of the VET networks should be provided to all members so that they may be willing to go beyond the individual interests.

Fourth, establish the detailed principles of raising and allocating funds required to conduct the network activities.

Fifthly, organize the VET networks that establish close relations with various informal organizations as well as formal organizations in the local communities, because building and maintaining grassroots support is crucial to the network activities.

Sixthly, make the VET networks be self-regulating and self-learning organizations so that members are responsible for developing a vision and goals, and for sharing their understanding of current and future issues.

Seventhly, the size and diversity of the VET networks should be balanced in order to maximize the members' common interests. The balance between universality and particularity is also required to keep the VET networks meaningful.

Eighthly, the Vocational Education and Training Councils need to be formed on the basis of real economic activity area rather than on the basis of jurisdiction area. The real economic activity area might be established with a reference to the local labor market and the distribution of schools and firms.